



PRESSETAUX
COURTIER EN CRÉDIT NÉGOCIÉ

Communiqué de presse

Le 24 mars 2017

Le courtage en crédits gagne du terrain : ouverture de deux nouvelles franchises PresseTaux en février 2017

En bref : Le réseau des courtiers en crédit négocié PresseTaux poursuit son développement territorial avec l'ouverture de deux nouvelles franchises à Nancy et à Blois en février 2017. Le secteur du courtage en crédit connaît un développement conséquent : la part de marché des courtiers représente déjà plus de 35 %. Et elle est partie pour dépasser la barre des 50 % d'ici 2020, dans un contexte où les taux historiquement bas dynamisent le marché de l'immobilier alors que les banques délèguent de plus en plus le financement de crédits aux courtiers.

"Le courtage en crédits gagne du terrain", rappelait ainsi [Le Parisien](#) dans un article publié le 17 février 2017 : "Porté par un marché immobilier en croissance et une conjoncture favorable, le marché du courtage en crédits pour les particuliers et les professionnels se porte bien. Plusieurs enseignes d'envergure nationale ont d'ailleurs pour objectif de continuer de grandir en recrutant de nouveaux franchisés en 2017."

"Actuellement, les courtiers gèrent 35 % du marché des prêts, une proportion qui évolue chaque année dans le bon sens, surtout depuis que la profession s'est réglementée il y a quelques années, relate Sébastien Masure, fondateur du réseau PresseTaux, cité dans l'article. Il y a encore 65 % de parts de marché à aller chercher."



Après avoir ouvert cinq nouvelles franchises en 2016 à Montpellier, Clermont-Ferrand, Avignon, Saint-Etienne et Rambouillet, l'enseigne de courtiers en crédit négocié continue de se développer à bonne allure. Elle a déjà ouvert deux nouvelles franchises à Nancy et à Blois cette année, renforçant ainsi sa présence sur l'hexagone.

La franchise PresseTaux de Nancy a été ouverte par [Marion Nicolas](#). À 25 ans, elle a choisi de "s'engager avec PresseTaux" : "Devenir courtier est la synthèse parfaite entre ma formation dans le milieu bancaire et mon expérience professionnelle dans celui des assurances." Elle complète : "Le métier de courtier apporte une dimension de service à la personne que je ne trouvais plus au sein de l'assurance."

La franchise PresseTaux de Blois a de son côté été ouverte par **Jimmy Barbellion** qui, après avoir travaillé *“pendant quinze ans dans une grande banque française”*, a choisi de devenir courtier : un nouveau métier qui *“correspond bien mieux à [ses] attentes”* et qui lui permet *“d’apporter du conseil au client”*. *“Une dimension de service à la personne que je ne trouvais plus lorsque j’étais conseiller bancaire”*, complète-t-il.

Parmi leurs objectifs, les deux courtiers partagent celui de travailler au service des jeunes ménages, afin de les aider à *“faire aboutir leurs projets”* selon Marion Nicolas, dont l’ouverture de la franchise a été relayée par **L’Est Républicain** dans son édition papier du 24 février 2017. Quant à Jimmy Barbellion, il veut aussi *“travailler sur des projets de primo-accession”* : *“D’ailleurs, l’une des raisons pour lesquelles j’ai quitté le milieu bancaire, c’est parce que j’avais du mal à accepter certains refus pour des dossiers auxquels je croyais.”*



Vous souhaitez réaliser un article sur le courtage en crédit, interviewer Sébastien Masure (fondateur et dirigeant de PresseTaux) et/ou certains courtiers de l’enseigne ?

→ **Contact** : Maël Nonet, attaché de presse : 06 62 33 20 32 / mael@pressetaux.fr

> En ligne, retrouvez l’actualité nationale de PresseTaux :

- sur son [blog](#)
- sur son [espace presse](#)
- la [carte](#) du réseau des agences PresseTaux en France

À propos de PresseTaux :

Les courtiers du réseau PresseTaux permettent aux particuliers et aux professionnels de tous âges – seniors compris – de faciliter l’accès à l’emprunt, en jouant le rôle d’intermédiaire entre les besoins du client et le milieu bancaire. Créé en 2004, PresseTaux s’appuie sur une organisation structurée et le savoir-faire de ses dirigeants, issus essentiellement des milieux bancaires. Afin de se différencier de ses concurrents et apporter à ses franchisés une forte rentabilité, PresseTaux a décidé de miser sur un service de proximité, sous la forme d’un réseau de courtiers sans agence. L’enseigne est membre de l’APIC (Association Professionnelle des Intermédiaires en Crédit) depuis sa création.



Fondateur et dirigeant : Sébastien Masure

Siège social : 35 avenue de Verdun, 59300 Valenciennes

Site : www.pressetaux.fr / **Tél.** : 03 27 47 75 74