



PRESSETAUX
COURTIER EN CRÉDIT NÉGOCIÉ

Communiqué de presse

Le 25 avril 2017

PresseTaux mise sur la qualité de l'accompagnement de ses clients : + 10 % de croissance en 2016

En bref : PresseTaux est une entreprise qui ne connaît pas la crise, avec près de dix nouvelles franchises ouvertes au cours des 18 derniers mois. Lancée à Valenciennes, le développement territorial de l'enseigne croît à une cadence soutenue, dans un contexte où la part de marché des courtiers représente déjà plus de 35 % du financement de crédits. Et les perspectives sont au beau fixe : de moins en moins d'interlocuteurs traitent du crédit dans les banques classiques alors que de plus en plus de courtiers accompagnent les particuliers et les professionnels pour le financement de projets immobiliers ou d'activités professionnelles.

"La première agence PresseTaux a été créée en 2004 à Valenciennes. Le développement en franchise a démarré en 2010 et en mars 2017, nous comptons plus de 25 agences au sein de notre réseau", résume Sébastien Masure, fondateur et dirigeant de PresseTaux. Aujourd'hui, le développement de l'enseigne des courtiers en crédit négocié se traduit par un bilan très positif en matière de chiffre d'affaires, avec une croissance de 10 % constatée pour l'année 2016. Si PresseTaux connaît une croissance à deux chiffres et un développement à un rythme si soutenu, c'est parce que "les perspectives d'évolution du secteur du courtage en crédit sont énormes", affirme le fondateur de l'enseigne. "Les particuliers et les professionnels ont de plus en plus recours aux services d'un courtier", constate-t-il. "En France, la part de marché des courtiers est déjà de plus de 35 %, et il est prévu qu'elle atteigne plus de 50 % avant la fin de la décennie."



Carine Pradelles, qui a d'ailleurs "quitté le milieu bancaire" pour devenir courtier à Montpellier après "quatorze ans dans le secteur du financement immobilier et professionnel, dont cinq ans en tant que Responsable Secteur de Crédits", explique : "Les banques alimentent ce phénomène car au vu de leur marge de plus en plus réduite, elles tendent à privilégier la sous-traitance de cette activité aux courtiers plutôt que de former toute leur flotte commerciale. D'un côté, de moins en moins d'interlocuteurs traitent du crédit dans les banques classiques ; et de l'autre, de plus en plus de courtiers accompagnent les particuliers et les professionnels dans le cadre du financement de l'accès au logement ou d'une activité professionnelle."

Sébastien Masure poursuit : *“Nous prenons en charge l’ensemble des dossiers de nos clients, de l’étude initiale à la signature chez le notaire et à la banque. Nous assurons une prise en main immédiate, la réactivité est au cœur de notre process. Nous avons également développé un large réseau de partenaires bancaires, ce qui permet à nos clients d’obtenir des prêts à des taux très bas. Comme notre rémunération est calculée sur l’économie que nos clients réalisent sur leur plan de financement, c’est la garantie d’un service forcément gagnant pour eux.”*

Selon lui, c’est la qualité de l’accompagnement qui fait la différence par rapport aux banques classiques : *“Nos courtiers se déplacent chez les clients, leur assurant ainsi une confidentialité totale. Cela nous assure aussi une meilleure connaissance de la problématique de leurs dossiers, ce qui fait gagner un temps considérable sur l’obtention des crédits.”* Selon une étude interne, cette qualité est plébiscitée par les clients de PresseTaux : *“95 % d’entre eux se déclarent satisfaits de nos services au point de la recommander à leur entourage.”* Et c’est un facteur important du développement actuel du réseau : parmi les nouveaux clients des courtiers de l’enseigne, une large majorité d’entre eux proviennent d’un bouche à oreille très favorable émanant d’un proche ou d’un collègue de travail.

Vous souhaitez réaliser un article sur le courtage en crédit, interviewer Sébastien Masure (fondateur et dirigeant de PresseTaux) et/ou certains courtiers de l’enseigne ?

→ **Contact** : Maël Nonet, attaché de presse : 06 62 33 20 32 / mael@pressetaux.fr

> **En ligne, retrouvez l’actualité nationale de PresseTaux :**

- sur son [blog](#)
- sur son [espace presse](#)
- la [carte](#) du réseau des agences PresseTaux en France

À propos de PresseTaux :

Les courtiers du réseau PresseTaux permettent aux particuliers et aux professionnels de tous âges – seniors compris – de faciliter l’accès à l’emprunt, en jouant le rôle d’intermédiaire entre les besoins du client et le milieu bancaire. Créé en 2004, PresseTaux s’appuie sur une organisation structurée et le savoir-faire de ses dirigeants, issus essentiellement des milieux bancaires. Afin de se différencier de ses concurrents et apporter à ses franchisés une forte rentabilité, PresseTaux a décidé de miser sur un service de proximité, sous la forme d’un réseau de courtiers sans agence. L’enseigne est membre de l’APIC (Association Professionnelle des Intermédiaires en Crédit) depuis sa création.



Fondateur et dirigeant : Sébastien Masure

Siège social : 35 avenue de Verdun, 59300 Valenciennes

Site : www.pressetaux.fr / **Tél.** : 03 27 47 75 74